



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Guinea Ecuatorial



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Malabo

Actualizado a Junio de 2011

1. SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1. Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones	4
1.2. Gabinete Económico y distribución de competencias	5
2. SITUACIÓN ECONÓMICA	7
2.1. Evolución de las principales variables	7
Cuadro 1: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	8
2.1.1. PIB	9
Cuadro 2: PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	11
2.1.2. Precios	12
2.1.3. Desempleo. Población activa. Población ocupada por sectores	12
2.1.4. Distribución de la Renta	12
2.1.5. Cuentas Públicas	12
2.2. Previsiones macroeconómicas	13
2.3. Otros posibles datos de interés económico	13
2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios	14
2.4.1. Apertura Comercial	14
2.4.2. Principales socios comerciales	14
Cuadro 3: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES	15
Cuadro 4: PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES	16
2.4.3. Principales sectores de bienes (Importación y Exportación)	16
Cuadro 5: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS	17
Cuadro 6: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	17
2.4.4. Principales sectores de servicios (Importación y Exportación)	17
2.5. Turismo	18
2.6. Inversión extranjera	18
2.6.1. Novedades en la legislación	18
2.6.2. Inversión extranjera por países y sectores	18
Cuadro 7: INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES	19
2.6.3. Operaciones importantes de inversión extranjera	19
2.6.4. Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras	19
2.6.5. Ferias sobre inversiones	19
2.7. Inversiones en el exterior. Principales países y sectores	20
Cuadro 8: INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES	20
2.8. Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas	20
Cuadro 9: BALANZA DE PAGOS	21
2.9. Reservas Internacionales	21
2.10. Moneda. Evolución del tipo de cambio	22
2.11. Deuda Externa	22
2.12. Calificación de riesgo	22
2.13. Principales objetivos de política económica	22
3. RELACIONES ECONOMICAS BILATERALES	23

3.1.	Marco Institucional	23
	3.1.1. Marco general de las relaciones	23
	3.1.2. Principales Acuerdos y Programas	24
	3.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos	24
3.2.	Intercambios Comerciales	25
	3.2.1. Exportaciones españolas al país	25
	Cuadro 10: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA	26
	3.2.2. Importaciones españolas	26
	Cuadro 11: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA	27
	3.2.3. Evolución del saldo de la Balanza Comercial bilateral	27
	Cuadro 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	27
3.3.	Intercambios en el sector servicios (especial referencia al turístico)	27
3.4.	Flujos de inversión	28
	3.4.1. De España en el país	28
	Cuadro 13: INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA: BRUTA Y NETA. SECTORES	28
	3.4.2. Del país en España	29
	Cuadro 14: INVERSIÓN DIRECTA DEL PAÍS EN ESPAÑA: BRUTA Y NETA. SECTORES	29
3.5.	Deuda	29
3.6.	Oportunidades de negocio para la empresa española	29
	3.6.1. El mercado	30
	3.6.2. Importancia económica del país en su región	31
	3.6.3. Oportunidades comerciales	31
	3.6.3.1. Compras del sector público	31
	3.6.3.2. Sectores con demanda potencial de importaciones	31
	3.6.4. Oportunidades para invertir	31
	3.6.4.1. Concesiones, Privatizaciones y otras	31
	3.6.4.2. Sectores con demanda potencial de inversión extranjera	31
	3.6.5. Fuentes de financiación	31
3.7.	Actividades de Promoción	32
3.8.	Previsiones a corto y medio plazo de las relaciones económicas bilaterales	32
4.	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	32
4.1.	Con la Unión Europea	32
	4.1.1. Marco Institucional	33
	4.1.2. Intercambios Comerciales	34
	Cuadro 15: INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E.	34
	4.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos	34
4.2.	Con las Instituciones Financieras Internacionales	34
4.3.	Con la Organización Mundial de Comercio	34
4.4.	Con otros organismos y Asociaciones Regionales	34
4.5.	Acuerdos bilaterales con terceros países	34
4.6.	Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro	35
	Cuadro 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAIS ES MIEMBRO	35

1. SITUACIÓN POLÍTICA

Guinea Ecuatorial es un pequeño país de África Central de apenas 28.000 km² (equivalente a Galicia) y una población inferior al millón de habitantes, nuestra única excolonia en África subsahariana, y actualmente, el único país fuera de Iberoamérica con idioma y cultura hispánicos.

Se encuentra situada al este de África, en el Golfo de Guinea, en una región conocida como África Central, lindando con Camerún y Gabón. Se compone de una región continental, y una región insular, inconexas. Esta última se compone de varias islas de diverso tamaño, también inconexas entre sí: Bioko (la mayor de todas ellas, equivalente a la isla de Tenerife), Annobon (al sur de Sao Tomé y Príncipe), y en la frontera con Gabón, Corisco y los islotes de Eloboy y Mbañe.

Es una República presidencialista.

La Constitución actual es de 15 de agosto de 1982.

El Jefe de Estado es el Presidente Teodoro OBIANG NGUEMA MBASOGO, desde el 3 de agosto del 1979 en la que llegó al poder tras un golpe militar conocido como "golpe de la libertad".

El Presidente se elige cada siete años sin que exista límite constitucional a posibles reelecciones. La última elección se realizó en noviembre del 2009 estando prevista la próxima en el 2016. En las elecciones del 2009 salió reelegido OBIANG NGUEMA MBASOGO con el 95.8% de los votos mientras que Plácido Mico ABOGO obtuvo el 3.6%.

Poder Ejecutivo. Lo preside el Primer Ministro. Los Ministros son nombrados por el Presidente.

Poder Legislativo. Es de carácter unicameral formada por la Cámara de Representantes del Pueblo formado por 100 escaños elegidos directamente por votación popular con una duración de cinco años. Las últimas elecciones tuvieron lugar el 4 de mayo del 2008 estando previstas las próximas en el 2012. En estas el Partido Democrático de Guinea Ecuatorial (PDGE) obtuvo 99 escaños, y el partido Convergencia para la Democracia Social (CPDS), un escaño. El Parlamento tiene escaso poder ya que la Constitución otorga amplios poderes ejecutivos al Presidente.

El Sufragio es universal a partir de los 18 años.

Sistema Legal. Esta basado en el sistema legal español con la costumbre local. Con la integración de Guinea Ecuatorial en la OHADA, la Organización para la Armonización del Derecho Mercantil Africano, se intenta reducir la falta de confianza en el sistema legal del país, apostando por la unificación de normas con los 16 países del entorno que firmaron el acuerdo de adhesión en 1993.

Historia. Comienza siendo una colonia portuguesa hasta que en el siglo XVII fue transferida a España una zona costera e insular, en realidad muy superior a la actual. A partir del Tratado de París de 1900, se convierte en colonia y más tarde en provincia y comunidad autónoma. En el año 1969 obtiene la independencia. Su primer Presidente fue Francisco Macías quien no tardó mucho en concentrar en su persona todos los poderes del Estado y llevó al país a la ruina. El 3 de agosto de 1979, Macías fue derrocado por un golpe de estado liderado por su sobrino, Teodoro OBIANG NGUEMA MBASOGO quien detenta el poder desde esa fecha.

1.1. Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones

A pesar de que hay un buen número de partidos políticos, los principales son:

- Partido Democrático de Guinea Ecuatorial o PDGE (Teodoro Obiang Nguema). 99 escaños.
- Convergencia para la Democracia Social o CPDS (Plácido Mikó Abogo). 1 escaño.

Las últimas elecciones legislativas y municipales fueron en el 2008, obteniendo el partido del Gobierno, PDGE, 99 de los 100 parlamentarios y 213 de los 230 concejales. El principal partido de la oposición es el CPDS.

Se encuentra situado en la posición 160 de un total de 167 países en el Democracy Index 2010 de Economist Intelligence Unit. Un ejemplo de los informes que hacen referencia a la situación de los derechos humanos en el país es el que elabora la organización Human Rights Watch (último informe de enero de 2011).

1.2. Gabinete Económico y distribución de competencias

La estructura ministerial está encabezada por el Primer Ministro y tres Vice-Primer Ministros. Entre los Ministros, existen las categorías especiales de Ministro de Estado y Ministro Delegado.

Presidente de la República: S.E.TEODORO OBIANG NGUEMA MBASOGO.

Primer Ministro y Jefe de Gobierno: IGNACIO MILAM TANG.

Viceprimer Ministro Primero encargado del Sector Económico y Financiero: Excmo. Sr. D. ANICETO EBIACA MOETE.

Viceprimer Ministro Segundo encargado del Sector Político y la Democracia, (Ministro de Obras Públicas e Infraestructuras): Excmo. Sr. D. DEMETRIO ELO NDONG NSEFUMU.

Viceprimer Ministro Tercero encargado del Sector Social y Derechos Humanos Y Ministro de Estado encargado de Sanidad y Bienestar Social: Excmo. Sr. D. SALOMÓN NGUEMA OWONO.

MINISTROS

1.- Ministro de Estado de la Presidencia de la República encargado de Misiones: Excmo. Sr. D. ALEJANDRO EVUNA OWONO ASANGONO.

2.- Ministro de Estado de la Presidencia del Gobierno encargado de Relaciones con el Parlamento y Asuntos Jurídicos: Excmo. Sr. D. ANGEL MASIÉ MIBUY.

3.- Ministro de Estado de la Presidencia de la República Encargado del Gabinete Civil: Excmo. Sr. D. BRAULIO NCOGO ABEGUE.

4.- Ministro Secretario General de la Presidencia del Gobierno, Encargado de la Coordinación Administrativa: Excmo. Sr. D. VICENTE EHATE TOMI.

5.- Ministro de la Presidencia del Gobierno Encargado de la Integración Regional: Excmo. Sr. D. BALTASAR ENGOGA EDJO.

6- Ministro Estado-Encargado del Interior y Corporaciones Locales: Excmo. Sr. D. CLEMENTE ENGOGA NGUEMA ONGUENE.

7.- Ministro de Asuntos Exteriores, Cooperación Internacional y Francofonía: Excmo. Sr. D. PASTOR MICHA ONDO BILE.

8.- Ministro de Justicia, Culto e Instituciones Penitenciarias: Excmo. Sr. D FRANCISCO JAVIER NGOMO BENGONO

9.- Ministro de Defensa Nacional: Excmo. Sr. D. ANTONIO MBA NGUEMA.

10.- Ministro de Seguridad Nacional: Excmo. Sr. D. NICOLAS OBAMA NCHAMA.

11.- Ministro de Transportes, Tecnología, Correos y Telecomunicaciones: Excmo. Sr. D. MAURICIO BOKUNG ASUMU.

12.- Ministro de Obras Públicas e Infraestructuras: Excmo. Sr. D DEMETRIO ELO NDONG NSEFUMU.

13.- Ministro de Economía Comercio y Promoción Empresarial: Excmo. Sr. D. FRANCISCA TATCHOUOP BELOPE.

- 14.- Ministro de Planificación, Desarrollo Económico e Inversiones: Excmo. Sr. D. JOSE ELA OYANA.
- 15.- Ministro de Hacienda y Presupuestos: Excmo. Sr. D. MARTÍN CRISANTO EBE MBA.
- 16.- Ministro de Minas, Industria y Energía: Excmo. Sr. D. MARCELINO OWONO EDU.
- 17.- Ministro de Estado encargado de Educación, Ciencia y Deportes: Excmo. Sr. D. JOAQUIN MBANA NCHAMA.
- 18.- Ministro de Estado encargado de Sanidad y Bienestar Social: Excmo. Sr. D. SALOMÓN NGUEMA OWONO.
- 19.- Ministro de Trabajo y Seguridad Social: Excmo. Sr. D. ESTANISLAO DON MALAVO.
- 20.- Ministro Estado encargado de Agricultura y bosques: Excmo. Sr. D. TEODORO NGUEMA OBIANG MANGUE.
- 21.- Ministra de Asuntos Sociales y Promoción de la mujer: Excma. Sra. Da. EULALIA ENVO BELA.
- 22.- Ministro de Pesca y Medio Ambiente: Excmo. Sr. D. ANASTASIO ASUMU MUM MUÑOZ.
- 23.- Ministro de Información y turismo: Excmo. Sr. D. JERONIMO OSA ECORO.
- 24.- Ministro de Función Pública y Planificación Administrativa: Excmo. Sr. D. TOMÁS ESONO AVA.
- 25.- Ministra delegada de hacienda y presupuestos - encargada de la tesorería general del estado: Excmo. Sra. Dña. MONTSERRAT AFANG ONDO.
- 26.- Ministro Delegado de Minas, Industria y Energía: Excmo. Sr. D. GABRIEL MBEGA OBIANG LIMA
- 27.- Ministro delegado de economía, comercio y promoción empresarial: Excmo. Sr. Celestino Bonifacio Bacale Obiang
- 28.- Ministro delegado de información, cultura y turismo: Excmo. Sr. Alfonso Nsue Mokuy
- 29.- Ministro delegado de asuntos exteriores cooperación internacional y francofonía: Excmo. Sr. Eustaquio Nseng Esono
- 30.- Ministro delegado de planificación, desarrollo económico e inversiones: Excmo. Sr. Pedro Ondo Nguema.
- 31.- Ministro delegado de sanidad y bienestar social: Excmo. Sr. Tomás Mecheba Fernandez
- 32.- Ministro delegado encargado de correos y transportes: Excmo. Sr. Francisco Mba Olo Bahamonde

Secretario General del PDGE: Lucas Nguema Esono.

Presidente del Comité Director de GEPROYECTOS: Tarsicio Obama Nzenz

Directora Nacional del Banco Central regional (BEAC): Mariola Bindang Obiang.

La soberanía de la política monetaria está transferida al Banco Central de los Estados de África Central (BEAC).

Guinea Ecuatorial está clasificada en la posición 168 de un total de 178 países en el mundo, y en la posición 42 de 47 países de África subsahariana, en el Corruption Perception Index 2010 de la ONG Transparency Internacional.

2. SITUACIÓN ECONÓMICA

2.1. Evolución de las principales variables

Guinea Ecuatorial tiene oficialmente más de un millón de habitantes (estimaciones de agencias e instituciones internacionales reducen la población hasta 500.000-600.000 habitantes), con un PIB per cápita, en 2010, de 11.033\$ (FMI), y en la posición 117 de 169 países en el Índice de Desarrollo Humano de la ONU 2010, zona de Desarrollo Humano Medio con una puntuación de 0,538.

Ocupa el puesto 164 de un total de 183 países, en el índice "Doing Business 2010".

La evolución económica en las últimas décadas viene marcada por el comienzo de la explotación petrolífera en 1992 y tiene su auge a partir de 1996. Desde ese año la economía ha crecido más de un 30% anual, como media, siendo el motor del crecimiento de la región de África Central, utilizando el Plan Nacional de Desarrollo, denominado "Horizonte 2020" aprobado en 2007, como marco de referencia de las inversiones públicas. En la actualidad, Guinea Ecuatorial es el **tercer mayor productor de petróleo** de África Subsahariana tras Nigeria y Angola, con más barriles per cápita que Arabia Saudita (algo más de medio barril por hab. y día). Los hidrocarburos supusieron en 2009 alrededor del 72% del PIB real (59% extracción y 13% transformación), más de un 95% de las exportaciones y un 93% de los ingresos del Gobierno.

Cuadro 1: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	-2007-	-2008-	-2009-	-2010-
PIB				
PIB (en MUSD a precios corrientes)	12.576	18.525	12.222	12.419
Tasa de variación real	21,4	7,4	5,3	1,9
Tasa de variación nominal	20	36,9	20,2	1,6
INFLACIÓN				
Media anual %	2,8	5,9	7,1	8,2
Fin de período %	3,7	6,0	7,7	n.d.
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual	5,25	5,25	4,5	5,3
Fin de período	5,25	4,75	4,25	n.d.
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	625	659	676	693
Población activa (x 1.000 habitantes)	234	251	261	270
% Desempleo sobre población activa	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB	-19,2	-15,4	-8,8	-1,5
DEUDA PÚBLICA				
en MUSD	135	119	118	100
en % de PIB	1,1	0,6	0,9	0,8
EXPORTACIONES DE BIENES				
en MUSD	10.250	14.846	8.526	10.400
tasa de variación respecto a período anterior %	23,6	44,8	-42,6	21,9
IMPORTACIONES DE BIENES				
en MUSD	2.365	3.909	5.258	5.700
tasa de variación respecto a período anterior %	17,1	65,28	34,51	8,4
SALDO B. COMERCIAL				
en MUSD	7.885	11.179	5.261	n.d.
en % de PIB	62,70	60,35	43	n.d.
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en MUSD	541	2.225	1.686,6	n.d.
en % de PIB	4,3	11,4	-13,8	n.d.
DEUDA EXTERNA				
en MUSD	136	120	620	1.093
en % de PIB	1,6	1	1,5	8,8
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en porcentaje de exportaciones de bienes y servicios	36,1	7,0	0,2	n.d.
RESERVAS INTERNACIONALES				
en MUSD	3.846	4.431	3.252	2.287
en meses de importación de bienes y servicios	19,5	13,6	7,4	n.d.
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en MUSD	1.242	-793	1.656	n.d.
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	479	430	472	495
fin de período	445,6	471,3	455,30	490,90

Fuentes: FMI, OIT, EIU, BEAC, CIA Factbook, BM, UNCTAD, African statistical yearbook 2011.

Última actualización: Junio de 2011.

2.1.1. PIB

La evolución económica de Guinea Ecuatorial está marcada por el comienzo de la explotación de sus recursos petroleros, que comenzó en 1992 pero experimentó un verdadero auge a partir de 1995. Entre ese año y el 2008 el PIB nominal en \$ corrientes se ha multiplicado por 56, con una tasa de crecimiento anual acumulada del 36%. A partir de esa fecha, el Estado ecuatoguineano comienza a utilizar los beneficios petrolíferos, primero para devolver las inversiones acometidas, y más adelante para acumular un importante fondo de ahorro para las generaciones futuras y arrancar un ambicioso programa de inversiones públicas.

De acuerdo al FMI, la actividad económica real, pese a la caída de los precios del petróleo tras la crisis mundial y al descenso de la producción de crudo que siguió al máximo de 2008, registró una expansión de alrededor del 1,9% en 2010, estimulada por un aumento de la inversión pública y el mantenimiento de una sólida actividad en el sector de derivados de los hidrocarburos (principalmente, gas natural licuado). La inflación alcanzó tasas más altas, impulsada por la falta de competencia en el sector minorista, el aumento de los salarios en el sector público y el dinamismo de la demanda interna.

El crecimiento en los años anteriores ha venido muy marcado por el tremendo desarrollo de la industria extractiva de hidrocarburos, con crecimientos del 10,7% en 2008, y 5,3% en 2009. El verdadero motor de la actividad económica es la inversión pública (alrededor del 80% del gasto público), siendo principalmente discrecional; además las finanzas públicas cuentan con un fondo de ahorro intergeneracional con el que independizar el crecimiento real del gasto nacional.

En cuanto al PIB per capita \$ USA ha sido de 8.201 en 2006, 10.436 en 2007, 14.859 en 2008, 9.579 en 2009 y 17.911 en 2010, estando muy marcado por la evolución del precio del barril del petróleo y de la producción nacional.

En términos sectoriales y de acuerdo al FMI, la agricultura supuso en 2009 un 2,2% del PIB nominal, el comercio un 1,5%, la silvicultura un 0,8%, el sector financiero un 0,6% y el eléctrico un 0,9%. El grueso del PIB se produce a través de la extracción de hidrocarburos (58,8%) y su procesamiento (13,2%).

Sector Primario

El sector agrícola se encuentra en continuo descenso desde el inicio de la era del petróleo.

De ser una potencia agrícola con el cacao y el café como principales productos de exportación, esta actividad es a día de hoy testimonial. La producción de cacao se centra en la isla de Bioko y es prácticamente testimonial, con menos de 1.000 Tm año.

En el resto de productos se da una producción muy artesanal, de subsistencia y centrada en cubrir necesidades puntuales. El African Statistical Yearbook 2011 ofrece unas cifras de producción agrícola para el año 2008 de 45.000 TM de mandioca, 36.000 de batata, 31.000 de plátano, 20.000 de banana y 6.000 de coco. Una parte importante de las necesidades alimenticias en frutas y hortalizas proviene del exterior (Camerún), al no existir apenas explotaciones agropecuarias organizadas. Las causas de este subdesarrollo de la agricultura están relacionadas con la competencia de otros sectores por los factores de producción (mal holandés, típico de las economías petroleras), el alto coste de los insumos o la falta de incentivos públicos entre otros.

En cuanto a la producción maderera, las exportaciones en el año 2008 ascendieron a 65 M\$. El sector se desarrolla exclusivamente en la región continental, y tras años de ser una de las principales fuentes de ingresos del país, actualmente se encuentra en un nivel de explotación moderada.

En cuanto al sector pesquero, es uno de los identificados por las autoridades como claves de cara a un desarrollo económico diversificado a medio plazo. En el país no existen puertos pesqueros ni plantas de procesamiento de pescado. No existen acuerdos comunitarios, por lo que las empresas pesqueras extranjeras establecen acuerdos

privados con el estado, principalmente para la pesca del bonito y otras especies migratorias; es una pesca realizada por grandes barcos de tipo industrial que descargan el pescado en otros países. A nivel costero, existe una pequeña actividad pesquera artesanal que escasamente cubre las necesidades nacionales.

En cuanto a la minería, como en toda la región existe un importante potencial minero en hierro, oro y otros minerales, pero está sin explotar.

En cuanto al sector petrolero (extracción), la producción de crudo ha ido cayendo en continuo descenso en los últimos años, pasando del pico en 2008 de 365.000 barriles día, 295.000 barriles día en 2009, y la cifra todavía preliminar de 244.000 barriles día en 2010 que ofrecen las autoridades. Las reservas probadas a finales de 2009 eran de 1.700 millones de barriles, equivalentes a unos 15 años al ritmo de producción de ese año.

Sector Secundario

En el sector secundario destacan el procesamiento de hidrocarburos, y especialmente en los últimos años debido al ritmo inversor del Estado ecuatoguineano, el sector de la construcción.

En cuanto al procesamiento de hidrocarburos, en 2009 supuso 1.1163 M€ de valor añadido bruto, consecuencia de la importante actividad productora en los dominios del gas licuado (LNG), metanol y gases licuados del petróleo (LPG).

En cuanto a construcción, en el país existen más de 100 empresas constructoras, de las que varias decenas tienen actividad representativa, estando implantadas y con cartera, algunas de las grandes multinacionales constructoras de nivel mundial, tales como Vinci, Bouygues, Somagec, o Audebrecht. El valor añadido bruto de este sector en 2009 se estimó de acuerdo al FMI en 1.616M€, con un crecimiento del 584% en el periodo 2004-2009, y la inversión pública alcanzó ese año un record de 3.784M€.

El resto de la actividad del sector secundario se produce en el sector eléctrico, y en muy pequeña medida, en industria auxiliar, principalmente ligada a la construcción, tales como pequeños aserraderos y carpinterías, talleres de aluminio, prefabricados de hormigón etc. También en el dominio alimentario existen varias embotelladoras de cerveza, agua y refrescos.

Sector Terciario

En cuanto a transportes, el carácter "desvertebrado" del país facilita que haya un buen número de aeropuertos y puertos para conectar el país. El aeropuerto internacional de Malabo es cabecera regional para varios países (a través de la aerolíneas Ethiopian, Kenya Airways y la local Ceiba), y dispone de conexiones con varias líneas aéreas europeas, tales como Iberia, Air France, Lufthansa y Air Europa.

En telecomunicaciones, de acuerdo al African Statistical Yearbook 2011, el país tenía en 2008 15 líneas fijas por cada 1.000 habitantes, y 525 de móviles. Internet Usage Statistics for Africa ofrecía una cifra de 14.400 usuarios de Internet en 2010, un 2,2% de la población, aunque parece demasiado conservadora. El principal problema para las comunicaciones es la falta de salida exterior a Internet por fibra óptica (un proyecto que se espera se complete en 2012 con la puesta en operación del cable transafricano ACE).

Existen actualmente dos operadores de telecomunicaciones móviles (Getesa - Orange y Hits Telecom), un operador de telefonía fija (Getesa - Orange), y varios proveedores de servicios de Internet (IPX, Guineanet y Getesa - Orange).

En cuanto al sector financiero, existen 4 bancos en el país: CCEI Bank, SGBGE, BGFI, BANGE, y las áreas con mayor potencial de desarrollo son los medios de pago y el acceso al crédito.

En cuanto al sector eléctrico, existe un solo proveedor, Segesa, y debido al aumento explosivo de la demanda eléctrica en los últimos años, los desabastecimientos son permanentes, existiendo en la actualidad diversos proyectos en ejecución de extensión de las redes de distribución y de un aumento sustancial de la generación, lo que permitiría a

medio plazo asegurar el suministro en las principales ciudades del país. De acuerdo al African Statistical Yearbook 2011, la producción nacional ascendió en 2007 a 95 millones de KWh.

A futuro, el Plan de Desarrollo Nacional para 2020 señala como posibles fuentes de crecimiento y de diversificación económica y de generación de empleo a La pesca y la acuicultura, así como la agricultura que apunta a la seguridad alimentaria y la sustitución de importaciones, con margen limitado para la exportación de materias primas agrícolas tradicionales; Los servicios de transporte, a través de puertos y carreteras. El turismo, incluidos los eventos oficiales, el ecoturismo y los servicios financieros.

Cuadro 2: PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	2006 %	2007 %	2008 %	2009 %
<u>POR SECTORES DE ORIGEN</u>				
AGROPECUARIO	2,7	2,7	2	3,1
Agricultura	1,9	1,7	1,4	2,2
Ganadería	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Silvicultura y Pesca	0,9	0,9	0,5	0,9
MINERÍA	78,8	73,8	74,5	58,8
MANUFACTURAS	7,2	11,6	12,5	13,4
CONSTRUCCIÓN	7,1	7,9	7,5	18,4
COMERCIO	1,0	0,9	0,7	1,5
HOTELES, BARES Y RESTAURANTES	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
TRANSPORTE ¹	0,1	0,1	0,1	0,2
COMUNICACIONES	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
ELECTRICIDAD Y AGUA	0,5	0,5	0,5	0,9
FINANZAS ²	0,3	0,3	0,3	0,6
PROPIEDAD DE VIVIENDA	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	0,9	1,0	0,8	1,3
OTROS SERVICIOS	1,2	1,2	1	1,7
TOTAL	100	100	100	100
<u>POR COMPONENTES DEL GASTO</u>				
CONSUMO	13,9	13,1	26,9	41,2
Consumo Privado	11,3	10,8	24,2	37,3
Consumo Público	2,6	2,3	2,7	3,9
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	32,5	35,3	25,9	46,7
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	86,8	81,9	76,6	105,7
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	33,1	30,3	28,6	65,5

Fuente: FMI.

1. Incluye también "COMUNICACIONES".

2. Incluye también "PROPIEDAD DE LA VIVIENDA".

Última actualización: Junio de 2011.

2.1.2. Precios

En cuanto a la inflación, alcanzó en 2009 el 7,1%, impulsada por la falta de competencia en el sector minorista, el aumento de los salarios en el sector público y el dinamismo de la demanda interna.

De acuerdo a Economist Intelligence Unit, se ha previsto una aceleración del aumento de los precios hasta una tasa en 2010 del 8,2%, como resultado de la aceleración de la actividad inversora y del sector no petrolífero. Para 2011 se prevé un 8,5% y un 8% en 2012.

2.1.3. Desempleo. Población activa. Población ocupada por sectores

Según la Dirección General de Estadística del Ministerio de Planificación, en 2001 el desempleo era de un 30%. No existen datos más actuales sobre esta cuestión. El Banco Mundial da la cifra del 6.4% para el 2004.

No hay datos sobre el grado de absorción de empleo por los diferentes sectores productivos.

El sistema de seguridad social se basa en muy buena medida en el sistema español, con una cuota obrera y del empleador muy similar. Los trabajadores que cotizan tienen un sistema sanitario aparte del Ministerio de Sanidad (INSESO).

El español es lengua imprescindible en el lugar de trabajo, pese a la numerosa colonia de trabajadores asiáticos y de países francófonos. El nivel de formación de la mano de obra es más bien bajo, lo que compensa su relativamente reducido precio, elevando sustancialmente los costes laborales.

2.1.4. Distribución de la Renta

Guinea Ecuatorial no dispone de datos para completar el Índice de Gini, el estudio anual que mide la distribución de las rentas en más de 150 países del mundo. Por tanto no se puede disponer del Índice de Desigualdad de Rentas. Tampoco se puede disponer, y por el mismo motivo, del Índice de Desigualdad de Género.

Aunque la distribución de la renta sigue siendo fuertemente desequilibrada, observando los cambios en los patrones de consumo, se puede afirmar que el crecimiento económico experimentado en el país en los últimos años está beneficiando a sectores cada vez más amplios de la población. Así, se asiste al aumento del poder adquisitivo de las clases bajas que se traduce en un fuerte aumento de la demanda de bienes de consumo como alimentación, bebidas (vino, cerveza, refrescos), medicamentos o móviles, al tiempo que surge una pequeña clase media, formada por empleados de empresas extranjeras, funcionarios o pequeños comerciantes y empresarios, que demandan viviendas de mayor confort, muebles, electrodomésticos, automóviles o servicios especializados (medicina, educación, Internet...).

Sin embargo, si se dispone del Índice de Desarrollo Humano de la ONU que en el 2010 ocupa el puesto 117, de un total de 169 países con una calificación de 0,538.

2.1.5. Cuentas Públicas

Ingresos. De acuerdo al FMI, en 2009 los ingresos del Estado ascendieron a 3.610 M€ (4.652M€ en 2008), de los cuales el 93% tenían origen petrolero.

El FMI es muy tajante en la necesidad del país de seguir mejorando en la administración tributaria, a través de la modernización de los departamentos tributarios y aduaneros, así como en la búsqueda de nuevas fuentes fiscales de ingreso no petrolero.

Gastos. El gasto público se dispara a partir de 2006 como consecuencia de la puesta en marcha del ambicioso plan de inversiones del Estado y del aumento de la producción y precio del petróleo. En 2009 alcanzó una cifra record de 4.310 M€, de los cuales 3.784 M€ correspondieron a inversiones (superando lo presupuestado sustancialmente) y 526 M€ a gasto corriente, siempre de acuerdo al FMI.

El FMI es también muy tajante en la necesidad de racionalizar y ajustar el gasto y la inversión pública. Su personal técnico recomendó limitar el gasto de inversión para el período 2010–12 a 1.200.000 millones de francos CFA. Esto equivale a una reducción del gasto proyectado de aproximadamente 25%, pero que permite cubrir íntegramente las inversiones en marcha y deja un margen para nuevos proyectos prioritarios.

Saldo presupuestario. Tras años de fuertes superavit presupuestarios, a partir del ejercicio 2009 se comienza a incurrir en leves deficit (700M€ en 2009 y 171M€ previsto en 2010).

Según el FMI, el presupuesto de 2009 estuvo condicionado principalmente por el dinamismo sostenido de la actividad vinculada a los productos derivados de hidrocarburos (principalmente gas natural licuado, GNL) y un aumento de la inversión pública (construcción, servicios públicos, vivienda), que compensaron con creces el efecto de la merma de la producción de petróleo. Sin embargo, el gasto de capital por encima de lo presupuestado dio lugar a un deterioro importante de la situación fiscal, mientras que los activos externos públicos depositados en el Banco de los Estados de África Central (BEAC) disminuyeron. El saldo fiscal global cambió su signo y registró un déficit de 8,0% del PIB (frente a un superávit del 1,7% del PIB previsto en el presupuesto original), mientras que el déficit primario no petrolero (DPNP) se desplomó a más del 100% del PIB no petrolero (80% del PIB no petrolero previsto en el presupuesto). El déficit se financió en partes iguales con préstamos del exterior y ahorro público.

El país cuenta con un fondo de ahorro intergeneracional que de acuerdo al FMI en 2010 ascendió a 5.531M€. El personal técnico del FMI indica que a medio plazo el gasto planificado superará sistemáticamente el ingreso previsto, lo que culminaría en el agotamiento casi total de dicho stock de ahorro público en 2015. Ante la escasa posibilidad de que a corto plazo se registre un notable aumento del ingreso, la solución pasa por racionalizar el gasto de inversión.

2.2. Previsiones macroeconómicas

Según el informe del Artículo IV del Fondo Monetario Internacional de abril de 2010, las perspectivas a medio plazo se ven empañadas por el inicio del descenso de la producción de hidrocarburos. Es probable que el crecimiento global experimente una caída en el medio plazo, como consecuencia de la menor producción de petróleo. Si bien se prevé que el crecimiento en el sector no-petrolero repunte a medida que la inversión en infraestructura básica comience a dar fruto y las nuevas inversiones públicas apoyen la continuidad de la actividad en el sector de la construcción, en el futuro será más necesario que el sector privado se sitúe como el principal impulsor de la actividad económica. A medio plazo, es probable que la cuenta corriente de la balanza de pagos siga registrando déficit, en vista de la escasa diversificación de las exportaciones y del alto nivel de importaciones relacionadas con la inversión pública. De mantenerse los actuales planes de gasto público, se produciría un debilitamiento de la posición externa, así como una pronunciada caída del ahorro público a medida que disminuyan los ingresos provenientes del petróleo.

2.3. Otros posibles datos de interés económico

La política monetaria es responsabilidad del BEAC y éste prioriza el control de la inflación y el mantenimiento de la paridad euro-franco CFA. En este sentido, en julio de 2010, el BEAC decidió recortar el tipo de interés para la CEMAC (Comunidad Económica y Monetaria de África Central, a la que también pertenecen Camerún, Chad, Congo, Gabón y República Centroafricana) un cuarto de punto, hasta situarlo en el 4% para impulsar el crecimiento económico y la concesión de créditos.

Según el FMI, a pesar de la caída relativamente moderada del ahorro público, los activos del Gobierno depositados en el BEAC se redujeron a la mitad, y los activos detentados fuera del Banco Central regional aumentaron a más del 70% (50% en 2008). Se estima que a fines de 2009 las reservas oficiales brutas del BEAC disminuyeron en unos 1.500 millones de dólares, a 14.200 millones de dólares, lo que refleja a grandes rasgos la reducción de los depósitos de Guinea Ecuatorial.

2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios

Guinea Ecuatorial es miembro de la Comunidad Económica y Monetaria de África Central (CEMAC), por lo que aplica a las importaciones procedentes de países terceros un arancel aduanero común.

También puede acogerse a los beneficios comerciales que se conceden en el marco del esquema del Sistema de Preferencias Generalizadas (SPG) de los países industrializados. Asimismo, Guinea Ecuatorial es signatario del Acuerdo sobre el Sistema Global de Preferencias Comerciales entre Países en desarrollo (SGPC).

Guinea Ecuatorial fue signataria del Acuerdo de Cotonou, firmado en Benín el 23 de junio de 2000, que regulaba las relaciones entre la Unión Europea (UE) y 71 países de África, Caribe y Pacífico, pero expiró a finales de 2007. La UE planteó los Economic Partnership Agreements o EPA-s como reemplazo pero Guinea Ecuatorial decidió no firmar ninguno de ellos.

Guinea Ecuatorial no es miembro de la Organización Mundial de Comercio. Sí solicitó su adhesión, pero no se han iniciado las negociaciones.

La evolución reciente del comercio se ve muy condicionada por la actividad petrolera.

Las exportaciones de bienes han pasado de representar 14.440M\$ en 2008 a 6.382M\$ en 2009 (fuente: African Statistical Yearbook 2011). Los principales destinos son, por este orden, China, Estados Unidos, Francia y España.

En cuanto a las importaciones, han crecido más recientemente, como consecuencia del programa de inversiones del Estado, desde 1.619M\$ en 2006, hasta la cifra record de 1.985M\$ en 2009, de acuerdo al African Statistical Yearbook 2011.

La balanza de servicios es deficitaria, y ascendió en 2009 a un saldo negativo de 1.750 M\$ (de acuerdo al FMI).

2.4.1. Apertura Comercial

El país tiene un régimen comercial relativamente abierto y no cuenta con significativas barreras no arancelarias.

Las barreras comerciales derivan, fundamentalmente, de la falta de homogeneidad con que se gestiona el régimen de comercio en ocasiones. Guinea forma parte de la CEMAC y debe aplicar el mismo régimen arancelario que el resto de los socios.

Con la integración de Guinea Ecuatorial en la OHADA, la Organización para la Armonización del Derecho Mercantil Africano, se intenta reducir la falta de confianza legal, apostando por la unión con los 16 países del entorno que firmaron el acuerdo de adhesión en 1993.

2.4.2. Principales socios comerciales

China se posiciona, desde 2008, como primer proveedor de Guinea Ecuatorial, mientras Estados Unidos pasa al segundo puesto de las importaciones guineanas, que se dirigen principalmente a cubrir las necesidades del sector energético: maquinaria y equipos industriales. Francia se coloca en tercera posición, mientras que las exportaciones españolas han ido creciendo en los últimos años hasta alcanzar en 2010 su cifra récord con 225 millones de euros.

Otros países africanos, especialmente los francófonos, tales como Marruecos, Camerún y Costa de Marfil, son también importantes proveedores de Guinea Ecuatorial, en mayor escala de la que establecen las fuentes oficiales, debido a los flujos comerciales de carácter informal.

Los datos que aparecen en estos cuadros son recopilados por UNCOMTRADE de Naciones Unidas en base a los datos que les transmiten los países, se comparan y se publican. En el caso de Guinea, no se facilitan datos a Naciones Unidas, con lo que estas cantidades son unilaterales, es decir, ofrecidas sólo por un país.

Cuadro 3: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES	2007	2008		2009		2010	
(Datos en miles de dólares)			%		%		%
CHINA	92.790	277.390	198,9	358.423	29,2	456.241	27,2
ESTADOS UNIDOS	236.399	184.514	-21,9	305.860	65,7	271.749	-11,1
FRANCIA	114.855	169.819	47,8	164.687	-3,02	234.108	42,1
ESPAÑA	174.464	211.571	21,2	272.980	29,02	298.509	9,35
REINO UNIDO	77.732	79.116	1,7	68.015	-14,03	175.351	157,8
ITALIA	79.914	86.549	8,3	87.645	1,26	128.092	46,1
BELGICA	41.852	43.518	3,9	39.230	-9,8	57.544	46,6
MARRUECOS	44.079	61.584	39,7	79.063	28,3	57.021	-27,8
ALEMANIA	37.593	33.043	-12,1	31.676	-4,1	31.074	-1,9
JAPON	7.731	10.875	40,6	11.972	10,08	25.136	109,9
MALASIA	1.285	4.076	217,1	4.731	16,06	4.185	-11,5
COSTA DE MARFIL	104.855	148.371	41,5	112.635	-24,08	n.d.	n.d.
PAISES BAJOS	48.928	34.344	-29,8	51.335	49,4	n.d.	n.d.
COREA DEL SUR	933	12.796	1271,4	15.771	23,2	n.d.	n.d.

Fuente: Elaboración propia según datos del Instituto Español de Comercio Exterior basados en UNCOMTRADE y DATACOMEX

Fecha: Junio de 2011.

España fue tradicionalmente el principal destino de las exportaciones guineanas, pero desde los 90 los Estados Unidos se ha convertido en el principal mercado para el petróleo de Guinea Ecuatorial. Le siguen Italia, España, Canadá y China.

Cuadro 4: PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES	2007	2008		2009		2010	
(Datos en miles de dólares)			%		%		%
ESTADOS UNIDOS	1.861.818	3.495.118	87,7	2.587.063	-25,9	2.291.439	-11,4
ITALIA	173.339	913.877	427,2	453.759	-50,3	963.727	112,3
ESPAÑA	1.252.971	2.817.239	124,8	639.715	-77,2	954.569	49,2
CANADA	217.630	76.409	-64,8	305.927	300,3	652.036	113,1
CHINA	1.697.283	2.267.871	33,6	1.055.071	-53,4	598.657	-43,2
BRASIL	209.454	369.395	76,3	257.407	-30,3	509.999	98,1
FRANCIA	667.697	1.202.111	80,03	337.526	-71,9	371.843	10,1
JAPON	585.025	1.135.283	94,05	781.212	-31,1	359.387	-53,9
PORTUGAL	585.255	406.963	-30,4	222.315	-45,3	236.207	6,2
REINO UNIDO	11.555	1.256	-89,1	65.477	5113	16.624	-74,6
ALEMANIA	132.826	160.831	21,08	5.133	-96,8	5.090	-0,8
TURQUIA	45.981	1.546	-96,6	30	-98	57	90
PAISES BAJOS	293.051	390.316	33,1	288.143	-26,1	n.d.	n.d.
CAMERUN	221.253	453.903	105,1	127.422	-71,9	n.d.	n.d.

Fuente: Elaboración propia según datos del Instituto Español de Comercio Exterior basados en UNCOMTRADE y DATACOMEX

Fecha: Junio 2011.

2.4.3. Principales sectores de bienes (Importación y Exportación)

Los principales sectores importadores son el petroquímico y el energético (que importan maquinaria y equipos industriales para el desarrollo de sus actividades), el sector de la construcción (que importa maquinaria y materiales de construcción), los combustibles y los bienes de consumo (especialmente vehículos, alimentación y bebidas).

A falta de cifras más detalladas de UN COMTRADE, el FMI ofrece unas estimaciones de importaciones en US \$ para el año 2009 de 177 millones para productos petrolíferos (principalmente refinados), 587 millones para el sector petrolífero, 3.943 millones en equipamiento para el sector público y 551 millones en otras importaciones. Las cifras definitivas para 2008 son de 253, 733, 2.486 y de 437, respectivamente.

Cuadro 5: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS	2006		2007		2008		2009	
(Datos en miles de euros)			%		%		%	
Aceites de petróleo o de mineral bituminoso	119	117	-1	166	41,8	113	-31,9	
Aviones y demás aeronaves, de peso en vacío mayor de 2.000kg.	1	16	1500	50	212,5	13	-74	
Conductores eléctricos para una tensión superior a 80V	4	5	25	53	960	42	-20,7	
Barras de hierro o acero sin alear, simplemente forjadas, laminadas o extrudidas	8	20	150	34	70	23	-32,3	

Fuente: Elaboración propia según datos del African Statistical Yearbook 2011.

Fecha: Junio de 2011.

Las exportaciones guineanas están constituidas básicamente por petróleo, gas y sus derivados, seguidos, a gran distancia y en muy pequeña escala, por la madera y el cacao.

A falta de cifras de UN COMTRADE más recientes, el FMI ofrece unas cifras estimadas de exportaciones en el año 2009 de 8.495M\$, de las cuales 8.386M\$ eran petrolíferas y de sus derivados. En 2008 fueron de 14.465 y 14.366, respectivamente, y en 2007 de 10.251 y 10.150.

Cuadro 6: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	2006		2007		2008		2009	
(Datos en millones de dólares)			%		%		%	
Petróleo	7.457	8.508	14	12.687	49,1	n.d.	n.d.	
Metanol y otros gases	686	1.624	136	4.438	173	n.d.	n.d.	
Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera.	48	71	47,9	65	-8,4	n.d.	n.d.	
Cacao y sus preparaciones.	2	2	0	3	50	n.d.	n.d.	
Café	0	0	0	0	0	n.d.	n.d.	

Fuente: Elaboración propia según datos del African Statistical Yearbook 2011.

Fecha: Junio de 2011.

2.4.4. Principales sectores de servicios (Importación y Exportación)

El sector terciario representó un 4,2% del PIB a precios de mercado en 2009 (estimación, fuente: FMI), y en 2008 un 2,3%. Los subsectores más dinámicos son Administraciones Públicas y Comercio.

La balanza de servicios es claramente deficitaria, alcanzando un saldo negativo de 1.946 M\$ en 2010. No se dispone de información detallada sobre las componentes de exportación e importación de dicha balanza.

2.5. Turismo

Se trata de un sector aún incipiente aunque con un gran potencial de desarrollo debido a las características del país (geografía, climatología, ecología, etc.) y a los acontecimientos políticos (cumbre de la Unión Africana en 2011) y deportivos (Copa África de Naciones 2012), para los que el país ya se está preparando con la construcción de nuevos hoteles y equipamientos turísticos.

El Ministerio de Información, Turismo y Cultura ha elaborado un plan nacional para la promoción turística. Miembro de todas las organizaciones turísticas a nivel mundial, como la OMT (Organización Mundial de Turismo), Guinea Ecuatorial tiene por delante un reto muy importante que afrontar en el campo turístico.

2.6. Inversión extranjera

La mayor parte de los 11.000 millones de dólares de inversión extranjera directa que se han invertido en Guinea Ecuatorial desde mediados de los 90 proviene de compañías estadounidenses. El descubrimiento de grandes depósitos de crudo y de gas en la década de los 90 ha transformado Guinea Ecuatorial en la economía con más rápido crecimiento de África y uno de los principales destinos de la inversión estadounidense en el continente.

La compatibilidad del crudo del Golfo de Guinea con las refinerías del Golfo de México y de EE.UU. hace del enclave un punto geográfico estratégico para este país.

De acuerdo al FMI, la inversión extranjera directa (neta), fue de 1.652M\$ en 2004, 1.869M\$ en 2005, 1.739M\$ en 2006, y 1.715M\$ en 2007. Según datos de la UNCTAD en 2008 la inversión fue de -793M\$, y en 2009 alcanzó 1.656M\$ bruta en el país.

Las cifras de inversión vienen condicionadas en su mayoría por el sector petrolífero y sus inmensas necesidades, en todas las áreas: exploración, producción, y procesamiento. La inversión directa ecuatoguineana en el exterior es muy limitada y no se dispone de información. Es frecuente la inversión en inmuebles tanto en España como en otros países tales como Marruecos, Francia, estados Unidos etc.

2.6.1. Novedades en la legislación

En noviembre de 2006 se adoptó la última reforma legislativa que afecta directamente a la inversión de las compañías de hidrocarburos. Tras la fuerte subida de los precios del petróleo y el aumento de interés de las compañías, el Gobierno guineano decidió que no estaba obteniendo suficiente beneficio de la explotación de los recursos petrolíferos del país. La nueva legislación es más comprensiva con el desarrollo de las fuentes locales, el sector del gas y el desarrollo del sector petroquímico:

- Aumenta la tasa de royalty del 10% a un mínimo del 13%
- La participación mínima del Estado en las compañías de hidrocarburos se fijará en un 20%
- La asignación de acuerdos de producción compartida se hará a la oferta más competitiva
- Fija normas para regular y desarrollar el sector del gas.

Plan Nacional de desarrollo "Horizonte 2020" es el marco de referencia que regula las inversiones y los planes económicos del gobierno para el país. Sus principales objetivos son la consecución de una diversificación económica que logre distribuir el PIB nacional entre los distintos sectores, evitando la dependencia de los hidrocarburos.

2.6.2. Inversión extranjera por países y sectores

Estados Unidos es el principal país inversor en Guinea Ecuatorial; el sector petroquímico concentra la mayor parte de las inversiones estadounidenses.

Las principales inversiones se están llevando a cabo, tal y como se ha comentado con anterioridad, en el sector hidrocarburos. Por otra parte, se están realizando importantes inversiones en los sectores de infraestructuras, tales como la construcción y el sector eléctrico.

Pese a que a través del FMI se puede conocer la cantidad total de IED, sobre el desglose por países y sectores no se dispone de datos.

Cuadro 7: INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES	2006	2007		2008		2009	
(Datos en millones de dólares)			%		%		%
POR PAISES							
Mundo	469,5	1.242	164,5	-793	-163	1.636	-306
POR SECTORES							
	n.d	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

Fuente: UNCTADstat

Fecha: Junio de 2011.

2.6.3. Operaciones importantes de inversión extranjera

Las principales operaciones de inversión, todavía en fase de proyectos, se están dando en el sector de los hidrocarburos y la electricidad.

Tren 2 de gas natural licuado (LNG): Los descubrimientos recientes de nuevas reservas de gas en el país posiblemente hagan viable la construcción de un nuevo Tren de Licuefacción de gas, que no estaría listo antes de 2016. Las fuentes nacionales que lo alimentarían serían los yacimientos que se encuentran en desarrollo en el Bloque R de Ophir y en los Bloques O e I así como el campo Zafiro. Se contempla también la posibilidad de importar gas desde Camerún y Nigeria para procesarlo en Guinea Ecuatorial.

Para este proyecto es pieza en principio fundamental el consorcio 3G "Guinea Gas Gathering", en el que Unión FENOSA posee una participación del 5%.

Existe la posibilidad de crear una planta petroquímica en la isla de Bioko, junto a Malabo.

Existen otros proyectos previstos en el área de procesamiento de hidrocarburos y la generación eléctrica.

2.6.4. Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

Los datos sobre inversiones extranjeras no se publican en ninguna fuente oficial guineana.

2.6.5. Ferias sobre inversiones

En Guinea Ecuatorial no existen ferias sobre inversiones al uso. Las visitas de estado y las ferias sectoriales constituyen los principales foros de encuentro para los inversores.

Las ferias sectoriales se presentan bajo el formato de conferencias que pueden contar con un pequeño showcase, entre las que destaca la "Ecuatorial Guinea Gas Conference" cuya segunda edición tuvo lugar en Malabo del 25 al 28 de mayo de 2010. En esta 2ª Conferencia sobre el gas en Guinea Ecuatorial se dieron cita las principales empresas nacionales y extranjeras involucradas en el sector del gas en Guinea Ecuatorial, un sector que representa el presente y, sobre todo, el futuro de los hidrocarburos en el país.

2.7. Inversiones en el exterior. Principales países y sectores

Las fuentes habituales de inversión, es decir, las bases de datos de la UNCTAD y el FMI no disponen de datos para este apartado, ya que éstos no se hacen públicos.

Cuadro 8: INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES (Datos en Millones de dólares)	2006	2007		2008		2009	
			%		%		%
POR PAISES							
Mundo	0	0	0	0	0	0	0
POR SECTORES							
	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

Fuente: UNCTADstat

Fecha: Junio de 2011.

2.8. Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas

Tradicionalmente, la balanza comercial ha sido deficitaria, como consecuencia del colapso comercial de la agricultura tras la independencia. En años recientes, el desarrollo del sector petrolero y la mejora de la silvicultura desde la devaluación del Franco CFA, han provocado que la balanza comercial sea superavitaria. No obstante, las importaciones han aumentado exponencialmente desde principios de los 90, a consecuencia de las demandas del sector petrolero. Desde 1999 la gran expansión de la producción petrolera así como los altos precios del crudo han provocado grandes superávits comerciales.

El sector servicios está pobremente desarrollado, de tal forma la gran mayoría de los flujos de capital del sector provienen de actividades relacionadas con el petróleo.

La cuenta de ingresos ha mostrado un importante déficit en años recientes al repatriar las multinacionales del petróleo gran parte de sus beneficios. Guinea Ecuatorial está considerada por los donantes internacionales como un país de ingresos medios, por lo que los flujos de ayuda extranjera se han visto limitados. Aunque las remesas de emigrantes eran una importante fuente de divisas en el pasado, la actual riqueza proveniente del petróleo ha reducido la contribución de esas transferencias en la balanza de pagos guineana.

El déficit de la cuenta de capital se ha convertido recientemente en superávit. En las pasadas décadas, la ausencia de inversión extranjera directa y la falta de acceso a los mercados de capital provocaron agudas dificultades al Gobierno a la hora de cubrir el vacío de financiación causado por el déficit de cuenta corriente, lo que provocó el aumento del retraso en pagos tanto nacionales como exteriores. No obstante, el auge del petróleo provocó la entrada de inversión extranjera directa, lo que favoreció grandes superávits en la cuenta de capital. La mejora en la balanza de pagos también ha permitido aumentar las reservas internacionales así como pagar parte de los atrasos de deuda externa previamente acumulados.

Los déficits de la balanza de pagos en 2009 se deben al descenso de los precios de los hidrocarburos. Sin embargo, se produce una recuperación de la inversión directa extranjera.

Los datos que se expresan en el siguiente cuadro no han sido recopilados de acuerdo con el manual del FMI. Los datos históricos no han sido proporcionados por la aduana ni por los archivos de los bancos del país, sino por estimaciones del BEAC, y después ajustados ad hoc por el FMI.

Cuadro 9: BALANZA DE PAGOS (Datos en millones de dólares)	2006	2007	2008	2009
CUENTA CORRIENTE	679	541	2.225	-1950
Balanza Comercial (Saldo)	6.270	7.885	11.179	3.237
Balanza de Servicios (Saldo)	-1.117	-1.397	-1.849	-1.750
Turismo y viajes	0	0	0	0
Otros Servicios	0	0	0	0
Balanza de Rentas (Saldo)	-4.440	-5.902	-6.953	-3.331
Del trabajo	0	0	0	0
De la inversión	0	0	0	0
Balanza de Transferencias (Saldo)	-34	-46	-81	-106
Administraciones Públicas	-3	-3	-4	-2,8
Resto Sectores (Remesa de Trabajadores, otras)	-31	-43	-80	-103,2
CUENTA DE CAPITAL	0	0	0	0
Transferencias de capital	0	0	0	0
Enajenación/Adquisición de activos inmateriales no producidos	0	0	0	0
CUENTA FINANCIERA	109	-422	-1.508	454
Inversiones directas	1.739	1.716	-570	1.304
Inversiones de cartera	0	0	0	0
Otras inversiones	-1.630	-2.137	-938	-850
Derivados financieros	0	0	0	0
Reservas	3.0 67	3.8 46	4.4 31	3.25 2
Errores y Omisiones	-103	269	0	29

Fuentes: FMI (los datos para el año 2009 son estimaciones), BEAC.

Última actualización: Junio de 2011.

2.9. Reservas Internacionales

En los últimos años se ha producido una sustancial mejora de solvencia de la economía ecuatoguineana. Así, las reservas internacionales están en continuo aumento desde principios de esta década.

En 2009, las reservas internacionales ascendieron a 2.650M€. Estas reservas se depositan tanto en bancos internacionales como en el BEAC. La tendencia actual del Gobierno es la disminución de los depósitos en el BEAC a la vez que se incrementan las tenencias en centros extraterritoriales (off-shore), lo que presenta ventajas financieras en vista del bajo nivel de remuneración del BEAC.

2.10. Moneda. Evolución del tipo de cambio

Como miembro de la CEMAC, Guinea Ecuatorial comparte la moneda de la zona, el franco CFA. Gracias a la garantía de convertibilidad que ofrece el Tesoro francés, la moneda es estable. Esto ha ayudado a limitar el impacto del denominado "Dutch disease" o mal holandés, un fenómeno que afecta a las economías dependientes del petróleo, en las que la moneda se aprecia rápidamente en términos reales, causando la creciente falta de competitividad del sector no petrolero.

El tipo de cambio con el euro es fijo: 1€ = 655,957 Francos CFA.

2.11. Deuda Externa

Los ratios de deuda externa han mejorado espectacularmente, pasando ésta de representar el 20% del PIB en 1994, al 1,5% del PIB en 2009. Guinea está catalogado como un país de renta media por el Banco Mundial y, por tanto, no es elegible para un tratamiento concesional de su deuda externa.

Aunque en la década de los 90 la deuda externa aumentó gradualmente, hasta los 306,1 millones de dólares a finales de 1998, las grandes entradas de capital extranjero han permitido al país reducir su dependencia de los préstamos exteriores, y la deuda exterior descendió a 228 millones de dólares a mediados de 2003. Los ratios de deuda de Guinea Ecuatorial se sitúan entre los más bajos de los países africanos, como resultado del formidable crecimiento del PIB y de los ingresos por exportación; y se espera que continúen bajos a medida que se continúa desarrollando el sector petrolero.

Los pagos de deuda externa a España se han regularizado.

Por otro lado, el Gobierno chino acordó un programa de crédito de alrededor de 2.000M\$ con Guinea Ecuatorial. Estos fondos deben ser destinados para proyectos de infraestructuras de los que sean concesionarios empresas chinas. Como es el caso de la central hidroeléctrica de Djibloho, en el río Welle, desarrollado por la empresa Sinohydro, que tendrá una potencia de 120 MW, así como el proyecto de líneas de interconexión con los países vecinos (Gabón y Camerún) que permiten hacer de la electricidad un producto de exportación, la electrificación de las ciudades de Bata y Malabo, los estadios de fútbol que acogerán la Copa de África de 2012, bloques de viviendas y varias carreteras.

No obstante y de acuerdo al FMI, cabe señalar que las autoridades, en un cambio de orientación de su política, han empezado a obtener préstamos para llevar a cabo su amplio programa de inversión pública. Como consecuencia, se prevé que la deuda externa aumentará a un 12% del PIB en 2012, para después retomar una trayectoria descendente. Para 2015 la deuda externa se situaría apenas por debajo de 6% del PIB (menos del 1% del PIB en 2008).

2.12. Calificación de riesgo

El grupo de riesgo del país según OCDE es 7, de una escala máxima de 7, tanto a largo plazo como a corto.

Coface adjudica una clasificación de riesgo "D".

El FMI en su análisis de sostenibilidad de la deuda 2010 de Guinea señala que a mediano plazo, la deuda externa de Guinea Ecuatorial permanecerá en un nivel bajo y sostenible.

2.13. Principales objetivos de política económica

El Gobierno aprobó a finales de 2007 un plan de desarrollo a largo plazo llamado "Horizonte 2020". El plan tiene el doble objetivo de acelerar la reducción de la pobreza y crear una base para conseguir que Guinea Ecuatorial sea un país moderno y destacado dentro del continente africano. El plan se centra en la diversificación de la economía como condición para generar empleo y reducir la dependencia de los hidrocarburos". Hay fondos establecidos para desarrollar sectores específicos y generar incentivos adicionales

al sector privado. Asimismo, dada la poca población del país y su bajo nivel de cualificación, se espera revisar las políticas de inmigración a medio plazo para recurrir a personal cualificado exterior. Este plan está muy influenciado por la experiencia de algunos países de Oriente Medio que han utilizado los fondos provenientes del petróleo para modernizar sus economías.

El plan consta de dos fases:

La primera, hasta 2012, se centrará en mejorar las infraestructuras del país y aumentar los servicios públicos como un medio para apoyar el desarrollo del sector privado y la mejora del capital humano.

La segunda fase, que transcurre entre 2012 y 2020 enfatiza la conciencia intergeneracional, a través de la inversión de las reservas del país en activos internacionales, que puedan asegurar unos rendimientos futuros para Guinea fuera de sus fronteras.

Algunos proyectos futuros que se encuadran en el marco de este plan son:

- Continuar las ampliaciones de los puertos de Malabo, Bata, Kogo y Corisco.
- Ampliaciones de los aeropuertos de Bata, Malabo, Corisco y Mongomo.
- Creación de otra universidad en Mongomo.
- Continuar con el desarrollo de las infraestructuras para el transporte terrestre, carreteras, puentes.
- Mejora de la generación eléctrica del país y su distribución.
- Refinería de petróleo. Es un posible proyecto a desarrollar a medio o largo plazo.
- Tren 2 de licuefacción de gas: proyecto condicionado a los estudios de viabilidad del mismo que realice el 3G.

3. RELACIONES ECONOMICAS BILATERALES

Las relaciones bilaterales entre España y Guinea Ecuatorial son profundas y complejas como corresponde a dos países que comparten muchos años de historia común.

3.1. Marco Institucional

3.1.1. Marco general de las relaciones

Durante las décadas de los 80 y los 90, Guinea comenzó un acercamiento paulatino a Francia y a los países africanos de la zona franco CFA, así como a Estados Unidos en detrimento de sus relaciones con España. Sin embargo, las relaciones bilaterales atraviesan actualmente su mejor momento desde la independencia de Guinea Ecuatorial de España en 1968.

Cabe destacar que, a pesar de las tensas relaciones políticas mantenidas con Guinea Ecuatorial durante las décadas pasadas, España mantuvo un elevado nivel de cooperación al desarrollo con el país y, Guinea ha sido, tradicionalmente, el primer país receptor de cooperación no reembolsable española, con una dotación de recursos presupuestarios muy superior incluso a la destinada a los países iberoamericanos y concentrada, sobre todo, en educación y sanidad. Esa proporción ya no se mantiene en términos absolutos.

Por otro lado, España ha realizado en los últimos años una importante apuesta económica, al margen del gasto en cooperación:

Construcción de la nueva Cancillería en Malabo y del Consulado General en Bata.

Red de colegios españoles y apoyo a la modernización de planes de estudio.

Centros culturales de Malabo (isla de Bioko) y Bata (en la Guinea continental), en superficie, el primer y tercer mayor centro cultural español del mundo.

Apertura de la Oficina Económica y Comercial de Malabo.

En resumen, puede afirmarse que desde el golpe de estado de Obiang en 1979, las relaciones políticas bilaterales han sido siempre difíciles y con altibajos.

3.1.2. Principales Acuerdos y Programas

Memorandum of Understanding (enero 2008), incluye una línea de financiación de 5 millones de euros para FEV (Fondo para Estudios de Viabilidad), a desarrollar por consultorías españolas en Guinea Ecuatorial. Las autoridades guineanas proponen un estudio y tras la aprobación de la Secretaría española del Ministerio de Comercio, este se lleva a cabo. El objetivo final es fomentar el arrastre exportador hacia otras empresas españolas que sean las encargadas de desarrollar el estudio expuesto por la consultoría.

El Acuerdo para la Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI), firmado en noviembre 2003, establece un sistema de arbitraje en caso de disputa en torno a una operación de inversión en cualquiera de los dos países por un nacional del otro país.

Acuerdo entre el Reino de España y la República de Guinea Ecuatorial en Materia de Deuda Externa (junio 2003). Se divide en:

- El Acuerdo para la conversión de deuda externa ecuatoguineana en inversiones privadas. En virtud de este acuerdo, toda empresa española que desee invertir en Guinea Ecuatorial podrá comprar deuda guineana al Estado español. El Gobierno ecuatoguineano pagará su valor en francos CFA, destinado a realizar la inversión. La operación aporta un 12% de rentabilidad.
- El Acuerdo para la conversión de deuda externa ecuatoguineana en proyectos de interés social. En virtud de este acuerdo, los Gobiernos de Guinea y España seleccionan una serie de proyectos de inversión pública a ejecutar por empresas españolas, ecuatoguineanas o mixtas hispano-guineanas. España anulará deuda guineana por el equivalente al valor del proyecto.

Acuerdo de Cooperación al Desarrollo- Convenio Marco de la Cooperación entre España y Guinea Ecuatorial (1999).

En 1980 España concedió dos líneas crediticias a Guinea Ecuatorial. Este programa económico-financiero no encontró condiciones de viabilidad para el establecimiento de una entidad bancaria española en Guinea. Tampoco resultaron factibles muchas de las iniciativas para ejecutar proyectos comercialmente viables con participación de operadores económicos españoles y ecuatoguineanos. Además, se comenzaron a registrar incumplimientos en la deuda bilateral, lo que provocó la suspensión de las líneas crediticias. Simultáneamente, el Guinextebank (banco cuyo capital del BEX y del Gobierno guineano a partes iguales) comenzó a registrar enormes pérdidas, lo que condujo a su cierre a principios de los 80.

El buen momento que atraviesan las relaciones bilaterales y la nueva situación económica del país permitió alcanzar los acuerdos de noviembre de 2003 de conversión para solucionar el problema de la deuda bilateral.

3.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

No existe ningún contencioso bilateral.

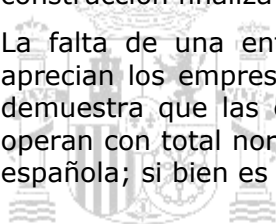
Las barreras comerciales derivan, fundamentalmente, de alguna falta de homogeneidad con que se gestiona el régimen de comercio en ocasiones. Guinea forma parte de la Comunidad Económica y Monetaria de África Central (CEMAC) y debe aplicar el mismo régimen arancelario que el resto de los socios.

La diferentes prácticas aduaneras entre España y Guinea Ecuatorial, su complejidad, y la necesidad de un conocimiento previo para su manejo aconsejan de forma decidida la utilización de agencias transitarias locales.

Adicionalmente a estas prácticas, los exportadores tienen que afrontar la falta de instrumentos de seguro (cobertura CESCE limitada).

Además, la falta de infraestructuras portuarias impide que el comercio se desarrolle con normalidad. Ya se están ejecutando las obras de ampliación del puerto de Malabo cuya construcción finaliza en 2010. Será el segundo más importante de África Subsahariana.

La falta de una entidad bancaria española en el país es otro de los obstáculos que aprecian los empresarios españoles a la hora de invertir. La realidad hasta el momento demuestra que las empresas españolas presentes, al igual que las demás extranjeras, operan con total normalidad utilizando otras entidades que poseen acuerdos con la banca española; si bien es cierto que un banco español facilitaría muchos procesos.



3.2. Intercambios Comerciales

Existe una creciente relación comercial; un mayor número de empresas españolas se interesa por participar en el crecimiento económico de Guinea Ecuatorial.

España ha recuperado peso específico como proveedor de Guinea Ecuatorial desde 1999. Cedió cuota de mercado en favor de EE.UU. y Francia desde 1995, como consecuencia de las exportaciones asociadas a las explotaciones petroleras y a otros sectores en los que España no estaba presente (telecomunicaciones, obra civil, distribución de carburante, etc.). En obra civil en la actualidad hay alguna concesión hacia empresas españolas.

Nuestras exportaciones han ido creciendo en los últimos años hasta alcanzar en 2009 su cifra record con 190 millones de euros. La importancia de este aumento reside en que supone un record de incremento del 31% respecto de 2008, en un contexto en el que España reduce sus exportaciones a África subsahariana un 14%, y a la CEMAC (sin contar Guinea Ecuatorial) un 23%.

Por productos, está muy diversificada: destaca la maquinaria (26M€), automóviles y accesorios (26M€), bebidas (28M€) y material eléctrico (20M€). En 2009 Guinea Ecuatorial ocupó el cuarto puesto de nuestra exportación a África Subsahariana con un 8,2 % de nuestra exportación total. La cuota del mercado español de Guinea Ecuatorial ha ido aumentando del 0,3% en 2006, al 0,7% en 2008, pasando en 2009 al 0,22%.

En cuanto a nuestras importaciones, las cifras son más elevadas, alcanzando en 2009 458 millones de euros. En 2009 fue nuestro cuarto proveedor de África Subsahariana con un 7,1% del total de nuestras compras a dicha área. Guinea Ecuatorial supuso 0,02% del total de nuestras compras en 2009. Están concentradas en combustibles (98,7% del total, 2009).

La balanza comercial ha sido siempre desfavorable a España, aunque en el último año ha mejorado sustancialmente, pasando la tasa de cobertura de un 41,56% en el 2009 a un 31,1% en 2011.

En cuanto a nuestra posición dentro de la Unión Europea. España ocupó en 2009 el primer lugar dentro de los principales exportadores de la UE. En lo que a importaciones se refiere España ocupa también el primer lugar.

3.2.1. Exportaciones españolas al país

Las diez principales partidas aglutinaron en 2010 el 70,5% del valor de las exportaciones.

El valor de las exportaciones ha ido aumentando levemente durante los últimos años, salvo un levísimo descenso en el 2005, con respecto al 2004. Las exportaciones ascendieron a 225M€ en 2010.

Cuadro 10: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA	2007	2008		2009		2010	
(Datos en miles de euros)			%		%		%
Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre.	26.683	15.530	-41,8	27.952	79,99	40.735	45,73
Maquinas, aparatos mecánicos	15.092	19.057	26,27	25.890	35,85	29.581	14,25
Vehículos automóviles, tractores, ciclos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios.	15.500	16.306	5,02	25.576	56,85	21.840	-14,60
Maquinas, aparatos y material eléctrico y sus partes; aparatos para la grabación o la reproducción de sonido, aparatos para la grabación o la reproducción de imágenes y sonido en televisión, y las partes accesorios de estos aparatos.	8.370	11.256	34,48	19.938	77,13	17.714	-11,15
Muebles; mobiliario medicoquirúrgico; artículos de cama y similares; aparatos de alumbrado no expresados ni comprendidos en otros capítulos; anuncios, letreros y placas indicadoras, luminosos y artículos similares; construcciones prefabricadas.	4.983	6.124	22,89	8.143	32,97	16.941	108,04
Manufacturas de fundición, de hierro o de acero.	3.372	5.169	53,29	9.723	88,1	10.347	6,4
Fundición, hierro y acero.	4.803	16.198	237,24	9.162	-43,44	9.972	8,8
Conjunto de otros productos	10.651	7.492	-29,65	6.966	-7	9.080	30,34
Materias plásticas y sus manufacturas	2.443	3.087	26,36	5.067	64,13	6.830	34,79
Papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón.	3.515	4.905	39,54	4.360	-11,11	4.883	11,99

Fuente: Elaboración propia según datos del Instituto Español de Comercio Exterior

Fecha: Junio de 2011.

3.2.2. Importaciones españolas

La importación española desde Guinea Ecuatorial está extremadamente concentrada. La partida más importante es el petróleo, que representa un 98% del total importado. Otras partidas de importación son la madera y sus manufacturas y el cacao y sus preparaciones.

El valor de las importaciones ha ido aumentando durante los últimos cuatro años, cayendo bruscamente en 2009, hasta un valor de 458M€. En 2010 remontaron hasta 722M€.

Cuadro 11: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA	2007	2008		2009		2010	
(Datos en miles de euros)			%		%		%
Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales.	887.939	1.869.695	111	452.381	-76	711.924	57,37
Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera.	10.572	10.004	-5	2.273	-77	5.053	122,3
Productos químicos orgánicos	0	0	0	984	0	2.575	161,6
Cacao y sus preparaciones.	3.232	2.332	-28	1.952	-16	1.850	-5,2
Vehículos automóviles, tractores, ciclos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios.	65	81	25	448	453	263	-41,2
Muebles, sillas, lámparas	156	0	0	1	0	34	330
Productos cerámicos	0	0	0	0	0	24	0
Máquinas y aparatos mecánicos	92	102	10,8	62	-39,2	11	-82,2
Manufactura de fundición de hierro/acero	3	3	0	22	633	8	-63,6
Herramientas y cuchillos metálicos	0,6	0	0	6	0	5	-16,6

Fuente: Elaboración propia según datos del Instituto Español de Comercio Exterior

Fecha: Junio de 2011.

3.2.3. Evolución del saldo de la Balanza Comercial bilateral

La balanza comercial española con Guinea Ecuatorial es deficitaria debido principalmente a los importantes volúmenes de importación de crudo por parte de España. En 2010 la tasa de cobertura se situó en 31,1%.

Cuadro 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	2007	2008		2009		2010	
(Datos en miles de euros)			%		%		%
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	127.122	144.514	13,7	194.000	34,2	225.000	15,9
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	902.761	1.882.326	108,5	458.000	-75,7	722.000	57,6
SALDO	-775.639	-1.737.812	-124,0	-268.000	84,6	-497.000	-85,4
TASA DE COBERTURA (%)	13,92		7,7		41,5		31,1

Fuente: Elaboración propia según datos del Instituto Español de Comercio Exterior

Última actualización: Junio de 2011

3.3. Intercambios en el sector servicios (especial referencia al turístico)

No figura ninguna inversión española en Guinea Ecuatorial en el sector turístico; ni tampoco de Guinea Ecuatorial en España.



3.4. Flujos de inversión

El marco para la inversión española cuenta, además de con la normativa guineana, con las referencias citadas en el punto 3.1.2. Las inversiones españolas en el país se caracterizan por ser de cuantía modesta y diversidad de sectores:

- En el sector petrolero destaca **Unión FENOSA** con una participación del 5% en el consorcio 3G "Guinea Gas Gathering" y **Repsol** que posee derechos de exploración sobre el Bloque C.
- La empresa de capital 100% española ENBASA se dedica al envasado de agua, vino, bebidas de cola y otras bebidas y refrescos. Constituye una de las principales plantas industriales agroalimentarias del país.
- En el sector de la distribución alimentaria también encontramos empresas españolas con importantes inversiones en almacenes e instalaciones comerciales como Hermanos Martínez, Comercial Santy o Guinebega (concesionaria de Coca-Cola en el país).

3.4.1. De España en el país

Cuadro 13: INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA: BRUTA Y NETA. SECTORES	2006	2007		2008		2009	
(Datos en millones de euros)			% Δ		% Δ		% Δ
INVERSIÓN BRUTA¹	0	0,01	0	0,02	100	0,05	150
INVERSIÓN NETA	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES							
	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

Fuente: Elaboración propia según datos aportados por la S. G. de Inversiones Exteriores.

Fecha: Junio de 2011.

¹ Flujo de inversión bruta.

3.4.2. Del país en España

Cuadro 14: INVERSIÓN DIRECTA DEL PAÍS EN ESPAÑA: BRUTA Y NETA. SECTORES	2006		2007		2008		2009	
			% Δ		% Δ		% Δ	
(Datos en millones de euros)								
INVERSIÓN BRUTA	1,21	0,04	-99,99	0,1	150	2	2.000	
INVERSIÓN NETA	0	0	0	0	0	0	0	
<u>INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES</u>								
	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	

Fuente: Elaboración propia según datos aportados por la S. G. de Inversiones Exteriores
 Fecha: Junio de 2011.

3.5. Deuda

La deuda guineana con España fue canjeada por inversión pública (26M€) y privada (16,5M€) en 2003. Su aplicación es gestionada por el Comité Binacional:

a) Convenio de conversión de deuda en inversiones privadas (12,5M€ y 4,4M\$). Hasta la fecha no se ha realizado ninguna operación. La SE de Economía solicitó a Guinea, en diciembre de 2008, su renovación.

Las causas de la no ejecución son: riesgo percibido por los empresarios no implantados; elevados márgenes de beneficio en Guinea (despreciables comparados con el 12% de beneficio); y fuerte restricción de crédito actual (necesidad de solidez financiera, y cualquier retraso en el pago anula el margen obtenido).

b) Conversión de deuda en proyectos de interés social (25,27M\$ y 6,3M€). Los proyectos aprobados hasta la fecha son:

Instituto Modesto Gené (2M€, Inypsa). Completamente entregado.

Instituto Martin Luther King-Malabo (2,2M€, Construcciones Ecuador). En construcción.

Instituto 12 Octubre-Malabo (4.500.000 de euros; Eduinter). En construcción.

Los 18,5M€ restantes se dedicarán a construir un hospital en Malabo. El Comité Binacional aprobó su licitación y adjudicación el 28 de junio de 2010, por un importe de 17,4M€: 16,8M€ para la construcción "llave en mano" (0,3M€ para el proyecto, 11,8M€ para la construcción, y 4,7M€ para el equipamiento) y de 0,6M€ para dirección y supervisión.

3.6. Oportunidades de negocio para la empresa española

CONSTRUCCIÓN

El crecimiento económico guineano se está traduciendo ya en una considerable inversión en infraestructuras. Entre otras obras, se han construido nuevos aeropuertos en Malabo, Bata y en la isla de Annobón. Además, existen varias carreteras en construcción, tanto en la isla como en el continente con sus acondicionamientos, iluminación, señales viarias y mantenimiento.

A pesar de que existe ya saturación de oferta en el sector, aún existen ciertas oportunidades de negocio, ya que el país apenas cuenta con infraestructuras y ello incluye, además de la red viaria, la canalización y el tratamiento de aguas. Sin embargo,

los competidores gozan ya de cierta ventaja: en el ámbito de infraestructuras han resultado adjudicatarias empresas chinas, coreanas, marroquíes, belgas, italianas, egipcias y francesas, entre otras, pero ninguna española. En este sentido, puede decirse que la entrada de nuevas empresas pasa por una fuerte apuesta inversora, tanto material como en tiempo.

Por otro lado, está demanda privada, de oficinas, sedes empresariales, viviendas etc: vivienda social y de apartamentos, urbanización de nuevas "ciudades" y algunas áreas turísticas en lugares actualmente de nueva urbanización como "Malabo 2" y la zona conocida como "Malabo 3", cerca de Sipopo, al oeste de Malabo, también a las afueras de Bata.

SECTOR ELECTRICO

En materia de distribución eléctrica hay oportunidades en media y baja tensión, grupos electrógenos, materiales etc.

También aquí, se exige una apuesta material y en tiempo, pues la barrera de entrada es elevada.

BIENES DE CONSUMO PARA PETROLERAS E INDUSTRIA AUXILIAR PETROQUÍMICA

Venta a multinacionales del petróleo extranjeras implantadas en Guinea Ecuatorial (ExxonMobil, Hess, etc.), en subsectores como tratamiento de fluidos, transporte de crudo, explosivos para minería y prospecciones petrolíferas, componentes y repuestos para plataformas petroleras, venta de bienes de equipo para las anteriores etc. En este sector normalmente hay que tratar con las centrales de compras situadas en los países de origen de las empresas.

SECTOR SERVICIOS

También se abre un vasto campo para el sector servicios de consultoría, financieros e informáticos (desarrollo de redes, internet, telecomunicaciones, servicios a empresas). Las empresas más activas en este ámbito son las empresas francesas ubicadas en otros países de la zona, fundamentalmente en Camerún y Gabón. Dado las transferencias que se hacen entre Guinea y España, la presencia de un banco es una de las cuestiones más solicitadas por los ecuatoguineanos que actualmente se ven obligados a trabajar con intermediarios franceses y cameruneses. Existen también oportunidades en el sector sanitario, formación, mantenimiento, actividades relacionadas con el ocio, etc.

PESCA

Los recursos pesqueros están siendo explotados por empresas del exterior, al carecer el país de una flota pesquera, salvo la de tipo artesanal. La Zona de Exclusividad Económica (ZEE) del país cubre un área de 314.400 Km² mientras que la plataforma continental abarca 14.710 Km² y la costa se extiende por 385 Km. Según el último informe publicado por la FAO, el potencial pesquero anual es de unas 75.800 toneladas, de las cuales 1.800 corresponden a aguas fluviales, 19.000 al talud continental (de cero a 200 metros de profundidad) y 55.000 a las aguas de la ZEE (200-700 metros).

Hay un enorme déficit de la oferta con respecto a la demanda de pescado y productos pesqueros en Guinea Ecuatorial. Las importaciones de pescado congelado son una práctica ampliamente distribuida en el país, mediante tiendas de almacenamientos, en frío de propiedad privada distribuidas en las grandes ciudades.

ALIMENTACION

En Guinea Ecuatorial este sector está dominado sobre todo por tres grandes grupos distribuidores, con importantes relaciones con España: Comercial Santy, Hermanos Martínez, y en menor medida EGTC.

3.6.1. El mercado

La posibilidad de explotación de nuevos yacimientos petrolíferos hace pensar que el desarrollo económico del país continúe a medio plazo, al menos. La demanda pública

prevalece claramente sobre la privada. Los principales centros de negocios del país son Bata y Malabo.

3.6.2. **Importancia económica del país en su región**

A nivel de política internacional cabe destacar el incremento del peso específico de Guinea Ecuatorial en el contexto de África Central. Hay que recordar que Guinea Ecuatorial es el tercer mayor productor de petróleo del África Subsahariana.

Los puertos de Malabo y de Bata, tras sus últimas ampliaciones, forman parte de las infraestructuras clave para desarrollar la estrategia del Gobierno ecuatoguineano. Esta pasa por hacer del país un "hub" de interconexión aeroportuaria y de recursos petrolíferos (principalmente licuefacción de gas natural), gracias a la situación geográfica del país, en el centro del Golfo de Guinea, entre Nigeria, Camerún y Gabón. No en vano, el presidente Obiang habló durante el discurso de inauguración de la segunda fase, en febrero de 2009, de la importancia del puerto para sustituir el petróleo como fuente de ingresos cuando éste se agote.

3.6.3. **Oportunidades comerciales**

3.6.3.1. **Compras del sector público**

Los proyectos se suelen presentar en el Ministerio al que corresponda la inversión, normalmente el de Infraestructuras, y a la oficina de Geproyectos, encargada de los proyectos que se están llevando a cabo en el país.

Actualmente existe un "Programa de Conversión de Deuda Externa de Guinea Ecuatorial frente al Reino de España por Inversiones de Interés Social". Ver punto 3.1.2

3.6.3.2. **Sectores con demanda potencial de importaciones**

Industria petroquímica, sector eléctrico (generación y distribución), sector servicios (hostelería, servicios financieros), construcción y sus subsectores asociados y obras públicas. Ver punto 3.6 y cuadro 11.

3.6.4. **Oportunidades para invertir**

3.6.4.1. **Concesiones, Privatizaciones y otras**

No existe información disponible para este apartado, dado que Gobierno de Guinea no genera licitaciones habitualmente. Sin embargo, además de lo expuesto en el punto 3.6. se puede añadir que en este país la presencia física es muy importante; tanto para comprender el mercado y su singular forma de trabajo, como porque los posibles clientes y generadores de negocio dan importancia a que la empresa y sus responsables apuesten por la presencia física en Guinea Ecuatorial.

3.6.4.2. **Sectores con demanda potencial de inversión extranjera**

Como ya se ha explicado anteriormente, los sectores de mayor interés son industria petroquímica, sector eléctrico (generación y distribución), sector servicios (hostelería, servicios financieros, distribución comercial), construcción y obras públicas, agricultura y pesca.

3.6.5. **Fuentes de financiación**

El Estado guineano no dispone de ningún programa de apoyo financiero. En la práctica, cuando el ente público firma un proyecto con una empresa extranjera, aporta una provisión de fondos inicial de entre el 20 y el 40% y el resto mediante certificaciones de obra. Sin embargo, desde 2009 se observa un cambio de tendencia en este sentido. El Estado cada vez da menos anticipos o solicita un aval bancario para concederlos; ahora las empresas deben autofinanciarse en gran medida ya que el estado acuerda con ellas calendarios de pago cada 3 meses, 6 meses o 1 año.

Los del Estado español, aparte de los citados en el punto 3.1.2., son programas específicos, varios gestionados a través del ICEX, como "Aprendiendo a Exportar", Líneas ICO internacionalización 2009, COFIDES...

3.7. Actividades de Promoción

En 2010 han tenido lugar las misiones comerciales de la Cámara de Tortosa y Barcelona, Cámara de Sevilla, Cámara de Zaragoza, Cámara de A Coruña, la asociación FAMO y Info-Murcia.

En 2009 hubo 4 misiones comerciales (2 misiones de la Cámara Las Palmas, una de la Cámara de Barcelona y otra de la Cámara de Madrid).

3.8. Previsiones a corto y medio plazo de las relaciones económicas bilaterales

Las previsiones hacia un futuro inmediato indican que las relaciones económicas se estrecharán aún más, y la importancia de España en Guinea Ecuatorial irá en claro aumento en el futuro. La apuesta del Estado español por Guinea está siendo apoyada en consonancia por el sector privado de nuestro país.

Clara prueba de ello es la apertura, en enero de 2009 de la Oficina Económica y Comercial de España en Malabo.

Confirma esta idea la reciente visita del Ministro de Asuntos Exteriores, Miguel Ángel Moratinos, en julio de 2009, acompañado de un grupo importante de empresarios españoles. Las autoridades ecuatoguineanas son muy optimistas en este sentido en cuanto al futuro de las relaciones bilaterales.

4. RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

La aparición de petróleo a mediados de los 90 transformó las relaciones del país con el extranjero. Los países persiguen ansiosamente oportunidades comerciales en África, y diseñan su política diplomática en consonancia con este objetivo.

Estados Unidos también ha intentado mejorar sus relaciones con Guinea Ecuatorial, y en 2003 reabrió su Embajada en Malabo. En 2006 la Secretaria de Estado de EE.UU., Condoleezza Rice, se reunió con el presidente guineano Teodoro Obiang.

A nivel de política internacional cabe destacar el incremento del peso específico de Guinea Ecuatorial en el contexto de África Central, y en concreto de la CEMAC desde 1984.

Dentro de la región, el presidente Obiang continúa fortaleciendo relaciones con los dos mayores productores de la zona: Nigeria y Angola.

China se está convirtiendo en un aliado cada vez más importante y abrió una línea de crédito de 2.000 millones de USD en 2006.

En febrero del 2006, los presidentes de Guinea Ecuatorial y de Senegal suscribieron un Acuerdo Marco de Cooperación entre ambos países. En abril de 2009 también se firmaron acuerdos entre Teodoro Obiang Nguema y el monarca marroquí Mohamed VI. En 2010 visitaron Guinea Ecuatorial, el Ministro de Asuntos Exteriores de Portugal y el presidente de Ghana, firmando ambos acuerdos con contenido económico.

4.1. Con la Unión Europea

Las relaciones de cooperación con la UE no siempre han sido fluidas. En 1997 se reanudó la ayuda comunitaria ante las señales positivas en el ámbito político y en julio de 2000 se firmó el PIN 8º FED (Fondo Europeo al Desarrollo). Esto mismo unido a que tanto España como Francia son dos de sus principales socios económicos hace que las relaciones con la UE se encuentren en un buen momento.



4.1.1. Marco Institucional

El marco actual de relaciones comerciales entre la UE y Guinea Ecuatorial se realiza a través de los Acuerdos de Asociación Económica (EPAs) que empezaron a negociarse en 2002. Hasta finales de 2007, sólo se pudo concluir un EPA completo con el Caribe y varios EPAs interinos (limitados a mercancías), que cubren a 36 países (incluidos 10 países menos avanzados-PMAs) de los 79 ACPs. Los acuerdos han garantizado desde el 1 de enero de 2008 el acceso libre de aranceles y contingentes al mercado comunitario (salvo para el arroz y azúcar) e incluyen Reglas de origen mejoradas en productos textiles, agrícolas y de la pesca.

Guinea Ecuatorial no es firmante de la última revisión del Acuerdo de Cotonou.

Guinea Ecuatorial es miembro de la Comunidad Económica y Monetaria de África Central (CEMAC) y se incorporó a las negociaciones de los EPAs con África Central ². En esta región 5 de sus 8 miembros son países menos adelantados (PMAs), que tienen acceso libre de aranceles y contingentes al mercado comunitario en el marco del esquema EBA (Everything-but-Arms), incluso aunque no participen en la negociación de un EPA.

Este es el caso de Guinea Ecuatorial, que al no haber concluido ningún acuerdo se beneficia del EBA en lo que respecta a su acceso al mercado comunitario, aunque sigue adscrito a las negociaciones de un EPA completo a nivel regional. Las negociaciones con África Central continúan suspendidas desde 2009 aunque la región está dispuesta a retomarlas antes de finales de 2010. Las principales cuestiones pendientes en la negociación del EPA completo son la aceptación por parte de los países ACP de la cláusula NMF, las tasas a la importación y la oferta de acceso al mercado a nivel regional.

En esta región el EPA interino (mercancías) sólo se concluyó con Camerún, que lo firmó el 15 de enero de 2009. El acuerdo permitirá la adhesión del resto de Estados de esta región a medida que estén listos para asumir los compromisos de liberalización comercial. Gabón y Congo-Brazzaville, los otros no-PMA de la región, han quedado sujetos al Sistema de Preferencias Generalizadas (SPG), con lo que han visto empeorar las condiciones de acceso al mercado de la UE.

² Camerún, Gabón, Guinea Ecuatorial, Congo Brazzaville, República Democrática del Congo, Chad, República Centroafricana, Santo Tomé y Príncipe.

4.1.2. Intercambios Comerciales

La propuesta de la UE para facilitar los intercambios comerciales fueron los Economic Partnership Agreement o EPA-s pero Guinea Ecuatorial rechazó ser signataria.

Cuadro 15: INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E.	2007	2008		2009		2010	
(Datos en millones de euros)			%		%		%
EXPORTACIONES	2.310	3.986	72,55	1.492	-62,5	2.363	58,3
IMPORTACIONES	436	473	8,48	547	15,6	775	41,6

Fuente: DATACOMEX.

Última actualización: Junio de 2011.

4.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

Ver el punto 3.1.3.

4.2. Con las Instituciones Financieras Internacionales

El Banco Mundial está ayudando a luchar contra la pobreza y a mejorar la calidad de vida de los habitantes de Guinea Ecuatorial. Desde enero de 2005, el Banco Mundial ha aprobado la concesión de diez créditos IDA (International Development Association) por un total de, aproximadamente, 49,03M\$USA. Estos créditos disponen de unos plazos de reembolso de ente 35 y 40 años y los fondos se destinan a proyectos de educación, salud, acceso a agua potable, mejoras del clima de inversión y reformas institucionales. Su objetivo es mejorar las condiciones de vida.

4.3. Con la Organización Mundial de Comercio

Guinea Ecuatorial no es miembro de la OMC. Fue observador en la OMC durante 5 años (2002-2007). El 19 de febrero de 2007 solicitó ser miembro, y con tal fin se creó un Grupo de Trabajo el 5 de febrero de 2008. Aún no está operativo, a falta de nombrar un Embajador (Chairman) que dirija el grupo y que el país aporte la documentación necesaria para iniciar el proceso.

4.4. Con otros organismos y Asociaciones Regionales

Guinea Ecuatorial es miembro de la Unión Africana (UA), organización basada en el modelo de la Unión Europea, y que aspira a poseer un parlamento, un banco central, una única moneda, una corte de justicia y un banco de inversión.

Desde 1984 es igualmente miembro de la CEMAC, cuyo objetivo es la integración económica de seis países miembros de África Central. Estos países ya poseen una moneda común (el franco CFA) y una política monetaria unificada dirigida por el Banco de los Estados de África Central (BEAC). Como miembro de la CEMAC, Guinea Ecuatorial pertenece a la zona franco africana.

4.5. Acuerdos bilaterales con terceros países

En 2002, Guinea Ecuatorial y Nigeria firmaron un acuerdo para la exploración común de petróleo en las zonas marítimas reclamadas por ambos países.

4.6. Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro

Cuadro 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAIS ES MIEMBRO

CEMAC y Banco de los Estados de África Central (BEAC), con sede en Yaundé.
Unión Aduanera UDEAC
Unión Africana (UA)
Fondo Monetario Internacional (FMI)
Banco Africano de Desarrollo (AfDB)
ECOWAS - Comunidad Económica de los Estados del África Central (CEEAC)
Food and Agricultural Organization (FAO)
Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP).
Agencia para la Seguridad de la Navegación Aérea en África y Madagascar (ASENCA)
Banco Internacional para la Reconstrucción y el Desarrollo (IBRD)
Organización Internacional de Aviación Civil (ICAO)
Fondo Internacional para el Desarrollo Agrícola (IFAD)
Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Comercio y Desarrollo (UNCTAD)
Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura (UNESCO)
G77
Comisión Económica para África de las Naciones Unidas (ECA)
CFI África – Corporación Financiera Internacional
ILO África – Organización Internacional del Trabajo
OHADA Organisation pour l'Harmonisation en Afrique du Droit des Affaires
IMO – ORGANIZACIÓN MARITIMA INTERNACIONAL
IOC Organización para la Integración y Cooperación